

APELLIDO Y NOMBRE:

CURSO: 4to Año "Electromecánica –Informática"

ESCUELA: EESTN°1

MATERIA: Geografía

DOCENTE: Bedaglia Elina

FECHA DE ENTREGA: 05/10/2020 – ENVIAR AL CORREO ELECTRÓNICO

bedagliaelina@gmail.com- o por whatsapp al número 2477-611704

TEMA: "DESARROLLO Y GLOBALIZACIÓN"

ACTIVIDADES:

1) Completa el siguiente cuadro comparativo:

AGRUPAMIENTO	PAÍSES	CARACTERÍSTICAS
DESARROLLADOS		
DESARROLLO MEDIO		
BAJO DESARROLLO		

2) Explica los siguientes términos:

"En vías de desarrollo"

"Idea de desarrollo"

"Subdesarrollo"

3) ¿En qué consiste la Teoría de la Dependencia?

4) ¿Qué rasgos caracterizan al Centro, Periferia y Semiperiferia?

5) explica en qué consisten los siguientes indicadores estadísticos utilizados para medir y comparar el desarrollo de los países:

PBI

PBI per cápita

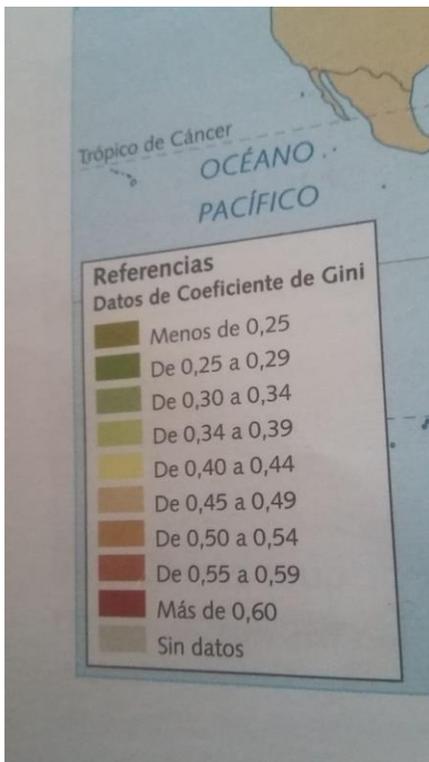
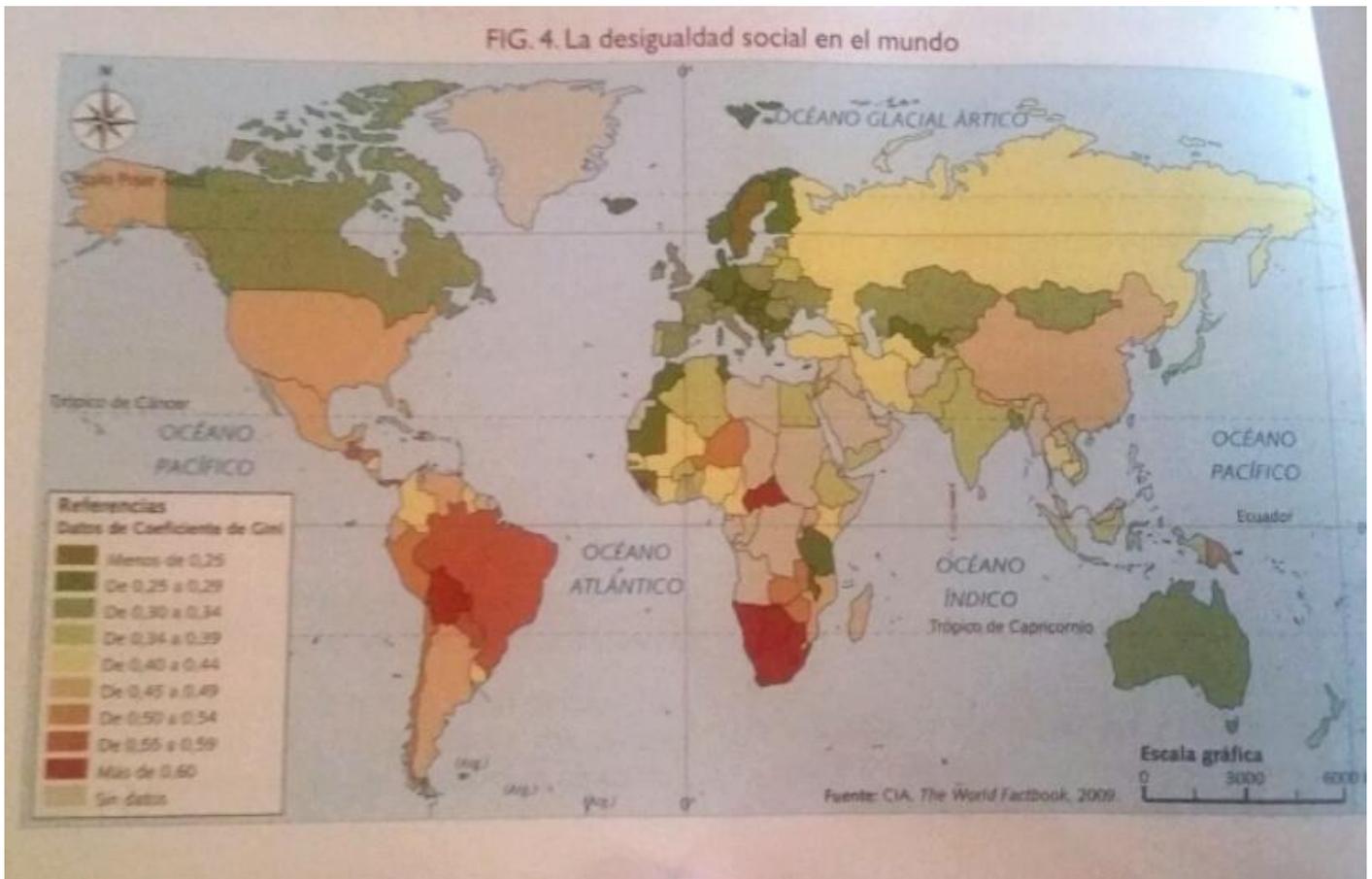
PRODUCTO NACIONAL BRUTO

IDH

6) Elabora una síntesis del texto “Los espacios de riqueza en los países pobres”

7) Lee el texto “La ciudad Dual: su interpelación en el sur” , y explica con tus palabras el concepto de ciudad dual.

8) Observa el siguiente mapa y determina, cuáles son los países que presentan mayor desigualdad.



Agrupando países

En el mundo existen fuertes contrastes económicos y sociales que han llevado a agrupar a los países en grandes bloques. Entre los agrupamientos más usuales, se encuentran los siguientes:

► **Países más desarrollados.** Son Estados Unidos, Canadá, la mayoría de los Estados europeos, Japón, Australia y Nueva Zelanda. En este grupo vive menos del 20% de la población mundial, pero posee más del 80% de la riqueza total del planeta. Los ingresos medios de sus habitantes son elevados, por encima de los 20.000 dólares anuales. Estos hacen posible un elevado consumo en estos países, que favorece el crecimiento de sus economías. Los países desarrollados cuentan con una industria potente y tecnológicamente avanzada, infraestructuras adecuadas y una gran cantidad de servicios de calidad a los que tiene acceso la mayoría de la población.

Si bien suele agruparse al resto de los países del mundo en la categoría de “menos desarrollados”, se pueden encontrar diferencias entre ellos que justifican distinguirlos en dos subgrupos:

► **Países de desarrollo medio.** En este grupo se encuentran algunos países latinoamericanos como Argentina, Brasil, México, Colombia, Chile, Costa Rica y

Venezuela, así como también Rusia y otros países de la CEI. También se incorporan China, Corea, Singapur, entre otros del este y sudeste de Asia. Una de las características distintivas de estos países es que si bien cuentan con economías que no generan niveles de riqueza como la de los países más desarrollados, presentan un crecimiento económico que en algún momento podría generar un mayor bienestar a la mayoría de sus habitantes.

► **Países de bajo desarrollo.** En el extremo opuesto del desarrollo se encuentran los países más pobres del planeta, que se localizan en Asia meridional y oriental (Afganistán, Timor Oriental, Pakistán, etc.), en Centroamérica (Haití) y, sobre todo, en el África subsahariana.

En este grupo de países los ingresos son muy bajos; en algunos casos no alcanza los 2.000 dólares anuales, lo que explica el bajo nivel de consumo. En general, en ellos la industria está poco desarrollada, pues con frecuencia su economía se basa en la explotación de recursos naturales que se destinan a la exportación. Por eso tienen una fuerte dependencia de los países desarrollados, de los que obtienen tecnología, bienes de consumo, préstamos financieros, etc. El nivel de instrucción de la población es bajo. Las infraestructuras son deficientes y los servicios suelen ser escasos, de mala calidad e inaccesibles para gran parte de los habitantes.

Desarrollo y subdesarrollo

Durante el siglo xx los países que arribaron primero a la industrialización (Gran Bretaña, Estados Unidos, Francia, Alemania, Países Bajos, Italia y Japón) mostraron una evolución que los alejó de aquellos países que no habían comenzado a manufacturar sus productos o se hallaban en las primeras etapas de ese proceso.

Mientras esos países mostraban progresos considerables en cuanto a la riqueza, el poderío económico y los niveles de vida de su población, otros parecían no avanzar y estar cada vez más rezagados en relación con los países industrializados. Se identificó como “desarrollo” la situación de los primeros países industrializados y como “subdesarrollo” la de aquellos con menores avances en lo económico y social.

Habitualmente se denomina **países “en vías de desarrollo”** a los países subdesarrollados. Sin embargo, esta expresión no siempre es precisa, ya que si bien hay países subdesarrollados que logran mejorar su situación y alcanzar niveles de bienestar aceptables —en este caso, el uso de la expresión “en vías de desarrollo” sería correcto—, otros no lo logran e incluso retroceden.

Un ejemplo de país que ha logrado superar el subdesarrollo es Corea del Sur, que al industrializarse alcanzó mejores niveles de vida para la mayoría de su población, y así se acercó a los estándares de los países desarrol-

los con buenos niveles de consumo, de salud y de educación para una parte importante de la población.

Por su parte, el **subdesarrollo** se relaciona con la escasa industrialización, con el uso de técnicas productivas anticuadas y con el desequilibrio entre sectores modernizados y tradicionales, tanto productiva como culturalmente. De este modo, se considera a un país como subdesarrollado cuando amplios sectores de su población viven en la pobreza, existen administraciones estatales débiles, malos servicios públicos y pocos empresarios dispuestos a invertir e introducir innovaciones en el sector productivo. Los productos que estos países venden en el mundo tienen un escaso grado de elaboración, por lo que no requieren una población instruida ni capacitada.

La teoría de la dependencia

Entre las ideas que han tratado de explicar las diferencias en el desarrollo de los países, una de las más destacadas es la llamada “teoría de la dependencia”. Esta sostiene que el subdesarrollo es producto de una situación muy compleja por la cual los países menos desarrollados dependen en los aspectos económico, político, económico, cultural y militar de los países desarrollados. Esta dependencia se fue gestando a lo largo de la historia y ha sido alimentada tanto por los gobiernos de los países desarrol-

dos. El caso inverso es el de algunos países de África que han sufrido guerras y catástrofes naturales, y que han retrocedido en materia de producción, educación o salud.

Se puede decir que la **idea de desarrollo** se asocia a una economía industrial, con modernas técnicas de producción en todas las áreas (incluidas las del agro),

llados como por los de los países subdesarrollados. En América Latina, un ejemplo es la dependencia nacida en la etapa colonial y que pudo ser superada en primera instancia con los procesos independentistas. Sin embargo, posteriormente los lazos dependientes se restablecieron a través de préstamos y recursos que los países latinoamericanos solicitaron a los países ricos.

Países centrales y países periféricos

En el capítulo 3 ya leíste cómo se conformó un “centro” o agrupamiento de países más ricos, con Estados Unidos a la cabeza. A partir de esta idea de “centro” se agrupa al resto de los países en una posición periférica y subordinada a los países centrales.

► **El centro** está conformado por los países industrializados capitalistas que marcan el rumbo de la economía mundial, poseen los más altos niveles de productividad, inventan los productos que luego difunden en todo el mundo y tienen mucha influencia en los mercados de productos industriales y agrarios del planeta, como también en las instituciones internacionales y en el sistema financiero mundial. Exportan productos industriales y tecnologías de alto valor agregado e importan materias primas. Realizan inversiones más allá de sus fronteras mediante la instalación de filiales de sus transnacionales e imponen su dominio a través del control de precios de sus productos. Estados Unidos, Europa occidental y Japón son sus mejores representantes.

► **La periferia** se identifica con aquellos países especializados en la producción y exportación de materias

primas o productos industriales de escaso valor. Son países que se basan fundamentalmente en la explotación de una mano de obra barata, pero que necesitan importar capital y tecnología, lo que suele provocar un elevado endeudamiento y un escaso control sobre sus propios recursos. África, Asia meridional y buena parte de Centroamérica y América del Sur padecen todavía esta dependencia.

Debido a los cambios que se han producido en algunos países (los que se definieron de desarrollo medio) se puede incorporar otro eslabón entre el centro y la periferia (doc. 1):

► **La semiperiferia**, que está formada por aquellos países donde coexisten rasgos de atraso y de modernidad, lo que genera fuertes desequilibrios internos. Ejemplos son los nuevos países industriales asiáticos, así como también China e India (debido al crecimiento de sus ciudades industriales), los países del Cono Sur de Iberoamérica, los de Europa del Este y parte de las ex repúblicas soviéticas.

En el doc. 2 podés leer más sobre la perspectiva de centro y periferia para comprender cómo se vinculan los países con distintos niveles de desarrollo.

Los indicadores del desarrollo

Para comparar el nivel de desarrollo de varios países se utilizan generalmente indicadores estadísticos. Estos son instrumentos contruidos para medir y evaluar distintos aspectos de un fenómeno mediante un conjunto de datos.

Uno de los indicadores más utilizados para medir el desarrollo económico de los países es el **producto interior bruto (PIB) o PBI**, que equivale a la riqueza generada por la producción de bienes y servicios en el territorio de ese país durante un año.

Pero este indicador no refleja la riqueza de su población, pues un país puede tener una producción e ingresos elevados, pero su número de habitantes, al ser muy grande, implica mayor distribución. Por eso es preferible emplear el **PIB per cápita**, que resulta de dividir el PIB entre el número de los habitantes del país.

La comparación entre el PIB de un país tan extenso y poblado como China con el de Bélgica es clarificador (doc. 3). El PIB de China es muy superior al de Bélgica, sin embargo, este último, con un PIB per cápita de 35.320 dólares, es mucho más rico que China, con alrededor de 5.000 dólares por habitante.

En las estadísticas internacionales se suele utilizar el **producto nacional bruto (PNB)**. ¿Cuál es la diferencia entre el PNB y el PIB? Una parte del PNB es igual al PIB pero se suma lo producido en el extranjero. Es el caso de las rentas que el ciudadano de un país obtiene en el extranjero o de las ganancias de las transnacionales. Por ejemplo, las ganancias obtenidas en la Argentina por una empresa con sede en Estados Unidos forman parte del PNB de Estados Unidos y no de la Argentina, pero sí integran el PIB de la Argentina.

El IDH

En los últimos años se ha tratado de ampliar y de enriquecer las miradas sobre el desarrollo de los países incorporando en especial una idea de desarrollo más integral, que no solo contemple aspectos económicos sino también del bienestar de las personas. Se trata de tener una perspectiva de desarrollo humano y social, y no solo de desarrollo económico.

Desde hace más de dos décadas la ONU, en el marco del Programa de Naciones Unidas para el Desarrollo (PNUD), viene elaborando anualmente el índice de desarrollo humano (IDH) con el objetivo de ofrecer una visión alternativa al indicador tradicionalmente

Doc. 3 Indicadores económicos de China y Bélgica.

	PIB 2009 (en millones de dólares)	PIB per cápita 2007 (dólares)
China	4.985.460	5.420
Bélgica	471.161	35.320

Fuente: PBI Banco Mundial, en: <http://datos.bancomundial.org/indicador/NY.GDP.MKTP.CD>; PBI per capita en Naciones Unidas, *Estado de la población mundial 2009*.

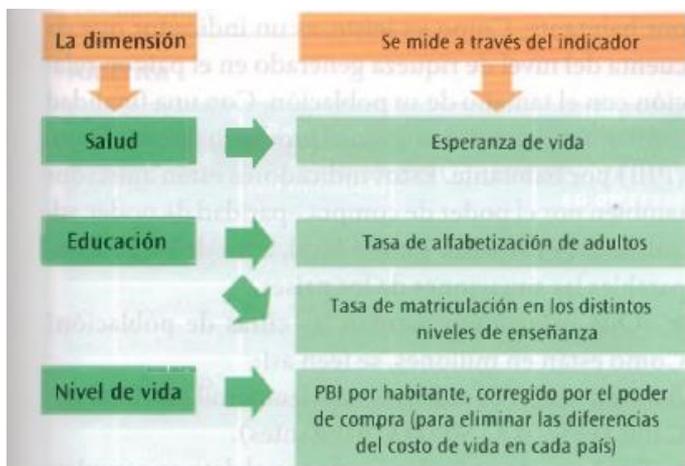
No obstante, como cualquier indicador, el PIB per cápita es una aproximación estadística y debe ser utilizado con prudencia, ya que no refleja la distribución real de la riqueza. Así, por ejemplo, lugares como Brunei u otros Estados de Medio Oriente, ricos en petróleo y poco poblados, suelen aparecer con rentas per cápita muy altas, cuando en realidad la riqueza se acumula en unas poquísimas manos y la gran mayoría de la población permanece en la pobreza. Es decir, si bien un país presenta una producción y unos ingresos elevados, los beneficios pueden no repartirse equitativamente entre la población.

utilizado para evaluar el desarrollo, el producto interno bruto por habitante, el que solo considera la dimensión económica. El IDH contempla varios aspectos sociales para evaluar el nivel de desarrollo de un país, tales como educación, salud, condiciones de género, etcétera.

Teniendo en cuenta el IDH, en las últimas décadas una serie de países se destacó por los cambios positivos en su nivel de desarrollo al pasar de niveles bajos a niveles medios. Es el caso de Corea del Sur –como ya leíste–, de China e India, y también de algunos países árabes como Marruecos, Túnez, Egipto y Siria, y de otros más del sudeste y este de Asia, como Singapur, Malasia e Indonesia.

► **¿Qué aspectos toma en cuenta el IDH?** Para realizar este índice se tienen en cuenta aspectos económicos, como los ingresos medios por habitante, y aspectos sociales, como la alfabetización de la población, el acceso a la sanidad, la esperanza de vida al nacer o la igualdad entre hombres y mujeres.

En forma esquemática, el índice se conforma de la siguiente manera:



► **¿Por qué se utilizan estos indicadores?** En general se busca que los indicadores sean simples de comprender y que utilicen información que pueda ser fácilmente recabada en cada uno de los países.

► **Cada país tiene un valor.** Es un valor-síntesis que se obtiene a través de diversos cálculos. Primero se elaboran índices para cada dimensión en los que se compara el valor real del país con valores de referencia (que definen el máximo y el mínimo posible) y luego se promedian esos índices.

► **¿Cuáles son los alcances del IDH?** El IDH pretende **evaluar la situación de cada país** en relación con el

desarrollo humano y hacer comparaciones entre ellos. Para eso se establece un *ranking* (ordenamiento) de los países del mundo. Los valores del IDH pueden variar entre 0 (corresponde a los peores niveles de desarrollo humano) y 1 (que representa los niveles más altos).

El IDH permite hacer comparaciones tanto entre países como en la situación de un país a través del tiempo, es decir, si mejoró o empeoró su nivel de desarrollo humano entre diferentes años.

La información utilizada corresponde al promedio del país, y en este sentido no contempla las diferencias internas que pueda haber entre regiones de un mismo país.

► **Aunque esté claramente definido... siempre puede haber críticas:** el IDH es un indicador internacionalmente aceptado, sin embargo, también ha recibido numerosas críticas. Por ejemplo, algunas de ellas consideran que el indicador cubre solo en parte el concepto de desarrollo humano y, por lo tanto, que deberían incorporarse otros aspectos como el respeto de las libertades individuales y los derechos humanos o la situación del medioambiente en cada país.

El mapa de esta página (doc. 4) permite tener una idea de las diferencias que existen entre los países en cuanto a sus niveles de desarrollo humano, según el indicador explicado.

Los espacios de riqueza en los países pobres

En varias ciudades localizadas en países considerados pobres, es posible hallar grupos de población cuyo nivel de vida es superior al del resto. Esta situación se da, principalmente, en las grandes ciudades de esos países; por ejemplo, en Johannesburgo, Sudáfrica. En estos lugares, un pequeño sector de la sociedad concentra la mayor parte de los ingresos provenientes de lo que produce la mayoría de la población. Este sector, por lo general, está conformado por empresarios que han tenido algún tipo de relación con el Estado, por ejemplo, al ser contratados para brindar servicios o encargarse de la ejecución de obras públicas. En algunos casos, se trata de familias que han concentrado la propiedad de la tierra por varias generaciones. En general, este sector social también concentra el poder político y, en muchas ocasiones, participa de las decisiones en política económica tomadas por el Estado, lo que lo favorece aún más.

Los indicadores de calidad de vida e ingresos de estos grupos son comparables a los de la población más rica de los países desarrollados. Por lo tanto, sus pautas de consumo, estilo de vida y costumbres son muy similares. Estas personas suelen vivir en determinados barrios o sectores de ciudades importantes, donde acceden a servicios y comodidades inalcanzables para el resto de la población. En general, se trata de espacios cerrados y vigilados que cuentan con todo lo necesario para que sus habitantes puedan satisfacer sus necesidades sin moverse de allí.



En las grandes ciudades, las desigualdades sociales se notan a simple vista y muchas veces son motivo del surgimiento de diversos hechos de violencia.

Algunos sectores de las ciudades de San Pablo, en Brasil, y Beijing, en China, son ejemplos de espacios de riqueza dentro de países que, aunque tienen economías emergentes, no forman parte del grupo de países desarrollados. En estas ciudades, existen grandes contrastes sociales, ya que allí conviven ambos extremos de la escala social: personas con enormes riquezas, y gente desposeída y excluida del sistema social. Debido a esta situación, que da cuenta de la desigual distribución de la riqueza, se las denomina "ciudades duales".

LA CIUDAD DUAL: SU INTERPRETACIÓN EN EL SUR

La ciudad dual es un concepto desarrollado por Manuel Castells, también abordado por Saskia Sassen y que hace referencia a la manifestación contemporánea de una estructura urbana social y económicamente polarizada. En el Sur postcolonial este fenómeno se acentúa como consecuencia de la reproducción de modelos de desarrollo ajenos a la realidad económica, tecnológica y social de la mayoría de los países. Son en sí sociedades duales, puesto que en ellas conviven la cultura del consumo y el hedonismo con la cultura de la supervivencia o la necesidad básica. En términos urbanísticos, el resultado son megaciudades de crecimiento disperso y fragmentado que ha creado archipiélagos monofuncionales y guetos residenciales. En definitiva, una ciudad que causa una división espacial, temporal y social entre sus habitantes.

Marlo Trejos Harmpf, Revista Arquitectos, abril de 2004.

LA CIUDAD DUAL: SU INTERPRETACIÓN EN EL SUR

La ciudad dual es un concepto desarrollado por Manuel Castells, también abordado por Saskia Sassen, y que hace referencia a la manifestación contemporánea de una estructura urbana social y económicamente polarizada. En el Sur postcolonial este fenómeno se acentúa como consecuencia de la reproducción de modelos de desarrollo ajenos a la realidad económica, tecnológica y social de la mayoría de los países. Son en sí sociedades duales, puesto que en ellas conviven la cultura del consumo y el hedonismo y la cultura de la supervivencia o la necesidad básica; el primer y el tercer mundo dentro de un mismo Estado. En términos urbanísticos, el resultado son megaciudades de crecimiento disperso y fragmentado que ha creado archipiélagos monofuncionales y guetos residenciales. En definitiva, una ciudad que causa una división espacial, temporal y social entre sus habitantes.

